



Juan Pablo Russi

FEEDLOT: PROYECCIONES DE RESULTADOS

Ing. Agr. M.Sc. JUAN PABLO RUSSI

Ante la preocupación generalizada de que la estacionalidad en las ventas vaya de la mano de caídas en los precios de faena, se presentan los resultados de tres modelos de encierre a corral, con variantes según se trate de hacienda propia o comprada y según el costo del maíz (propio o comprado).

La baja relativa en los valores de la invernada es consecuente de proyecciones de menores precios para la hacienda gorda por concentración de ventas de planteos de engorde a corral. La situación es diferente según se trate de hacienda propia o comprada, y según la disponibilidad de maíz.

Para planteos de compra, la variable de ajuste sigue siendo el precio del ternero o de la ternera, en tanto que para planteos con hacienda propia, un cuadro muy negativo puede llevar a la decisión de no realizar el engorde. Desde ya, estas evaluaciones habría que realizarlas antes de iniciar el ciclo, dado que una vez en marcha sólo serán posibles ligeras variaciones en la dieta y en el ritmo de engorde.

En el presente artículo se analizan tres modelos, dos que se inician con 180 kg/cab, uno de hembras y otro de machos, que difieren en el precio de compra, en el peso de venta y en la duración del encierre. En el tercer modelo se analiza la recría de terneros livianos que se inicia con 120 kg/cab y se lleva a 220 kg/cab.

Descripción Técnica

Modelo (A): se terminan vaquillonas compradas con 180 kg y vendidas después de 109 días de encierre con 300 kg. La flexibilidad de este modelo es muy baja ya

PROYECCIONES DE RESULTADOS DE ENGORDE Y RECRÍA

PLANTEO TÉCNICO		(A) Vaq. 180-300kg	(B) Nov. 180-360kg	(C) Recría 120-220kg
PESO DE ENTRADA A CORRAL	kg/cab	180	180	120
PESO DE TERMINACIÓN	kg/cab	315	378	231
MORTANDAD	%	0,5%	0,5%	1,0%
DESBASTE	%	5,0%	5,0%	5,0%
PESO DE VENTA	kg/cab	300	360	220
PRODUCCIÓN	kg/cab	120	180	100
CONVERSIÓN MS (en corral)	kg MS/kg	6,55	7,71	6,59
AUMENTO DIARIO (corral)	kg/cab	1,10	0,91	0,75
CICLO EN CORRAL	días	109	198	133
MATERIA SECA RACIÓN	% MS	71	48	38
CONSUMO RACIÓN - MS (corral)	kg/cab	785	1388	659
CONSUMO RACIÓN- tal cual (corral)	kg/cab	1104	2890	1754

PRECIOS	180-300kg	180-360kg	120-220kg
VENTA U\$/kg	2,000	2,000	1,927
COMPRA U\$/kg	2,000	2,091	2,182

COSTOS	180-300kg	180-360kg	120-220kg
RACION (TAL CUAL) U\$/tn	128	77	54
RACION (MS) U\$/tn	180	160	144
ALIMENTACIÓN en corral U\$/kg	1,18	1,24	0,95
SANIDAD U\$/ciclo	10,36	10,58	8,14
PERSONAL (1c/1000 cab) U\$/año	14111	14111	14111
ADM./ASES.TECNICO U\$/año	3600	3600	3600

RESULTADOS	180-300kg	180-360kg	120-220kg
VENTAS U\$/cab	597,4	716,5	420,5
GASTOS DE VENTA 7,5% U\$/cab	44,8	53,7	31,5
COMPRAS U\$/cab	360,0	376,4	261,8
GS. DE COMPRA 7,5% U\$/cab	27,0	28,2	19,6
INGRESO NETO U\$/cab	165,6	258,2	107,5
ALIMENTACIÓN U\$/cab	141,2	222,4	94,6
SANIDAD U\$/cab	10,4	10,6	8,1
PERSONAL U\$/cab	4,2	7,6	5,2
ADMIN./ASESORAM. U\$/cab	1,1	2,0	1,3
TRACTOR + MIXER U\$/cab	12,1	22,0	14,8
TOTAL COSTOS DIRECTOS U\$/cab	169,0	264,6	124,0
M. BRUTO - maíz y hac. comprada U\$/cab	-3,4	-6,4	-16,5

M. BRUTO maíz propio y hac.comprada U\$/cab	32,3	27,1	-12,6
M. BRUTO maíz comprado y hac.propia U\$/cab	42,3	40,1	22,8
M. BRUTO - maíz y hacienda propia U\$/cab	78,0	73,6	26,7

Precios y costos se presentan sin IVA	\$/dólar = 5,50
---------------------------------------	-----------------

que si el peso de venta supera los 320-330 kg, el animal se pasa de categoría y baja su precio. Al utilizarse dietas altas en energía se corre el riesgo de engrasar demasiado la media res si se superan los días presupuestados de encierre. Este modelo incluye mucho maíz, por lo que el costo de alimentación es muy sensible al precio del grano.

Modelo (B): es un modelo de recría y terminación de terneros, que se encierran con 180 kg y se terminan con 360 kg después de 198 días de corral. La flexibilidad a los días de salida de esta categoría es más alta, ya que se puede vender en un rango de kilos más amplio sin resentir, como el modelo anterior, el precio de venta del gordo. Se puede alargar o acortar la etapa de recría los días que haga falta si el panorama de precios de venta no es favorable. En este caso deberá evaluarse el costo marginal de alargar la recría. Los animales que se recrían a corral solo necesitan 60-80 días de dieta de terminación para su venta.

Modelo (C): se recrían terneros comprados con 120 kg/cab y se venden como recría con 220 kg/cab después de 140 días de corral. En este caso el modelo permite ser muy flexible tanto en los días de corral como en los kg de venta. La dieta utiliza muy poco maíz y por esta razón es poco afectado por el precio del grano.

Dietas

La dietas de recría están compuestas, en MS, por 69,8% silo de maíz, 10% maíz partido, 18% pellet girasol alta proteína y 2,2% núcleo vitamínico mineral con monensina y urea. La dieta de terminación utilizada en los modelos A y B es en MS 12,5% silo de maíz, 77% maíz molido, 8% pellet girasol alta proteína y 2,5% de núcleo vitamínico mineral con urea y monensina.

Criterios de costeo

El maíz comprado se tomó a precio pizarra de 176 US\$/tn menos 15% puesto en el feedlot, asumiendo que se compra a campos vecinos. Al maíz propio se lo toma como costo de oportunidad, descontando al precio pizarra 35% de gastos comerciales. El costo del silo de maíz (de producción propia) es de 31 US\$/tn y el precio del pellet de girasol alta proteína es de 220 US\$/tn.

Resultados

En el contexto actual con el ternero y el maíz comprados, todos los modelos muestran quebranto. Sólo si el productor tiene ventajas competitivas para realizar el negocio (ternero y/o maíz propio) los márgenes comienzan a ser positivos.

Con maíz propio y hacienda comprada los márgenes de los modelos (A) y (B) pasan a 32 US\$/cab y 27 US\$/cab. El modelo (C) sigue en terreno negativo (-13 US\$/cab) porque el precio del maíz no influye tanto en este sistema.

Si el ternero es propio, ya sea con maíz propio o maíz comprado, los márgenes de todos los modelos son positivos. Esto muestra la incidencia de los gastos comerciales en el negocio, sobre todo en el modelo (C).



LÍDER EN
NUTRICIÓN
ANIMAL

www.compal.com.ar

Sensibilidad

En el caso de la sensibilidad a los precios de compra y venta es importante marcar que tanto el modelo C como el B permiten alargar los encierres o acortarlos si los precios cumplen las expectativas del productor, sin embargo el modelo A es mucho más inflexible por la dieta utilizada y por la categoría encerrada,

que debe venderse si el animal alcanzó el peso de terminación.

En el planteo base con hacienda y maíz comprado, a los precios de compra actuales, con muy poco que aumente el precio de venta se saldría de la zona de quebrantos, pero la preocupación es que los precios bajen. De tal forma, la variable de ajuste es el precio de compra. Cabe mencionar que la situación se complica más si el maíz comprado en forma local no se consigue con descuentos como el descrito en el modelo (-15% sobre pizarra puesto en el feedlot).

Con hacienda y maíz propios los resultados proyectados son positivos en todos los casos. El planteo A entra en zona de quebranto si el precio de venta de la hacienda gorda cae un 14,5%; el planteo B lo hace si la baja del gordo alcanza 11,5%, mientras que el planteo C muestra quebranto si la baja es de 7%.

Con hacienda comprada y maíz propio, o con hacienda propia y maíz comprado se dan situaciones de resultados intermedios a los descriptos, aunque el impacto en el resultado es mayor cuando el ternero es propio. El modelo C mantiene el quebranto con maíz propio y hacienda comprada ya que las dietas para recría utilizan poco maíz.

ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD A LOS PRECIOS DE COMPRAVENTA

PLANTEO BASE

A		GORDO US\$/kg				
		1,80	1,90	2,00	2,10	2,20
TERNERO US\$/kg	1,80	-20	8	35	63	91
	1,90	-39	-12	16	44	71
	2,00	-59	-31	-3	24	52
	2,10	-78	-50	-23	5	33
	2,20	-97	-70	-42	-14	13

B		GORDO US\$/kg				
		1,80	1,90	2,00	2,10	2,20
TERNERO US\$/kg	1,88	-32	1	34	67	100
	1,99	-52	-19	14	47	80
	2,09	-73	-40	-6	27	60
	2,20	-93	-60	-27	7	40
	2,30	-113	-80	-47	-14	19

C		RECRÍA US\$/kg				
		1,73	1,83	1,93	2,02	2,12
TERNERO US\$/kg	1,96	-27	-8	12	31	50
	2,07	-41	-22	-3	17	36
	2,18	-55	-36	-17	3	22
	2,29	-70	-50	-31	-11	8
	2,40	-84	-64	-45	-25	-6

TERNERO Y MAIZ PROPIOS

A		GORDO US\$/kg				
		1,80	1,90	2,00	2,10	2,20
TERNERO US\$/kg	1,80	57	84	111	138	166
	1,90	40	67	95	122	149
	2,00	24	51	78	105	132
	2,10	7	34	61	89	116
	2,20	-10	17	45	72	99

B		GORDO US\$/kg				
		1,80	1,90	2,00	2,10	2,20
TERNERO US\$/kg	1,88	43	76	108	141	174
	1,99	26	58	91	124	156
	2,09	8	41	74	106	139
	2,20	-9	24	56	89	121
	2,30	-27	6	39	71	104

C		RECRÍA US\$/kg				
		1,73	1,83	1,93	2,02	2,12
TERNERO US\$/kg	1,96	12	31	51	70	90
	2,07	0	19	39	58	78
	2,18	-12	7	27	46	65
	2,29	-24	-5	14	34	53
	2,40	-37	-17	2	22	41

TER. COMPRADO - MZ. PROPIO

A		GORDO US\$/kg				
		1,80	1,90	2,00	2,10	2,20
TERNERO US\$/kg	1,80	16	43	71	99	126
	1,90	-4	24	52	79	107
	2,00	-23	5	32	60	88
	2,10	-42	-15	13	41	68
	2,20	-62	-34	-6	21	49

B		GORDO US\$/kg				
		1,80	1,90	2,00	2,10	2,20
TERNERO US\$/kg	1,88	1	34	68	101	134
	1,99	-19	14	47	80	114
	2,09	-39	-6	27	60	93
	2,20	-59	-26	7	40	73
	2,30	-80	-47	-13	20	53

C		RECRÍA US\$/kg				
		1,73	1,83	1,93	2,02	2,12
TERNERO US\$/kg	1,96	-23	-4	15	35	54
	2,07	-38	-18	1	21	40
	2,18	-52	-32	-13	7	26
	2,29	-66	-46	-27	-7	12
	2,40	-80	-60	-41	-21	-2

TER. PROPIO - MZ. COMPRADO

A		GORDO US\$/kg				
		1,80	1,90	2,00	2,10	2,20
TERNERO US\$/kg	1,80	21	48	76	103	130
	1,90	5	32	59	86	113
	2,00	-12	15	42	70	97
	2,10	-29	-2	26	53	80
	2,20	-45	-18	9	36	63

B		GORDO US\$/kg				
		1,80	1,90	2,00	2,10	2,20
TERNERO US\$/kg	1,88	10	42	75	108	140
	1,99	-8	25	57	90	123
	2,09	-25	7	40	73	105
	2,20	-43	-10	23	55	88
	2,30	-60	-27	5	38	71

C		RECRÍA US\$/kg				
		1,73	1,83	1,93	2,02	2,12
TERNERO US\$/kg	1,96	8	27	47	66	86
	2,07	-4	15	35	54	74
	2,18	-16	3	23	42	62
	2,29	-28	-9	11	30	49
	2,40	-40	-21	-2	18	37

En síntesis

Es previsible un aumento en la oferta de animales para faena en los próximos meses que lleven a caídas en los precios. Ante esta perspectiva, es oportuno un análisis de sensibilidad los resultados de cada planteo de engorde para ajustar criterios de decisión, tanto si se está engordando o si se evalúa iniciar un nuevo ciclo.

Un punto a tener en cuenta para la toma de decisiones es la flexibilidad de cada categoría frente a la dieta y a los kilos de venta en el caso de que se decida alargar la recría.

Para quienes están en un ciclo de engorde con internada de compra, y afronten quebrantos, el precio de compra deberá ajustarse a la baja en el nuevo ciclo. Quienes aún no ingresaron a un ciclo de engorde apuntarán bajar el precio de compra actual.

Si se cuenta con hacienda y maíz propio, es mucho el mayor margen de maniobra frente a bajas en el precio de venta. ■