

ENGORDE DE VACUNOS A CORRAL EN EL OESTE DE CHUBUT; RELACIÓN COSTO - BENEFICIO

Vet. Horacio Berger. 2007. EEA INTA Esquel.

Motivar, junio 2007.

www.produccion-animal.com.ar

Volver a: [Engorde a corral](#)

INTRODUCCIÓN

El engorde a corral es una alternativa productiva que cuando la relación insumo- producto es favorable permite obtener una ganancia extra sobre el incremento de peso que se obtuvo durante el engorde. En los casos menos favorables permite valorizar los kilos que ingresaron al feedlot.

En general, en el manejo de los rodeos de cría vacuna de la zona del departamento Tehuelches, al igual que el resto de las zonas de precordillera, se realiza la venta de los terneros mamonos al destete, entre marzo y junio. De esta manera, se evita mantener esta categoría en el campo durante los meses más rigurosos del invierno.

Durante esta estación, en algunos casos, se han registrado pérdidas de hasta 25 kg de peso vivo por cabeza. Sólo unos pocos establecimientos realizan la re cría de estos terneros para engordarlos durante la primavera - verano siguiente.

Si bien esta práctica está ampliamente difundida, presenta el inconveniente de que la mayoría de las ventas se concentran en un corto período, haciendo que los precios sean sensiblemente menores respecto a épocas en que la oferta es baja o prácticamente nula (julio – enero). En tal caso, se destinan los mamonos gordos a faena y el resto se vende a productores con chacras en zonas de valle donde son engordados.

En aquellos casos que retienen los terneros, las bajas ganancias de peso invernales o incluso las pérdidas de peso, hacen que estos animales no estén gordos hasta marzo - abril del año siguiente, en que nuevamente los precios no son los más altos. Además, estos animales competirán por los recursos forrajeros con las categorías que deben quedar en el establecimiento (vacas y vaquillonas de reposición).

Una alternativa a estos inconvenientes de manejo la constituye el engorde a corral. Cuando la relación insumo - producto es favorable (precio del balanceado vs. precio del novillo) permite obtener una ganancia extra sobre el incremento de peso que se obtuvo durante el engorde. No obstante, en los casos menos favorables permitirá valorizar los kilos de ternero que ingresaron al feedlot, aunque la ganancia de peso se destine a pagar la alimentación.

Esta estrategia ha sido implementada con éxito en el Establecimiento Don Pirincho, de José de San Martín durante 2006.

ESTRUCTURA NECESARIA

Si bien los feedlots comerciales realizan importantes inversiones en sus estructuras, para el caso de los engordes a campo, éstas deberán ser mínimas.

En tal caso se trata de utilizar construcciones ya existentes, realizando la menor inversión posible, dado que en la mayoría de los casos se tomará la decisión de realizar el engorde previo al destete de acuerdo a los costos de los insumos, situación financiera y cotización de los terneros.

Será necesario contar con un silo o galpón donde almacenar el alimento (a granel o en bolsas), un corral con provisión continua de agua (es importante que los animales dispongan de agua en forma constante) y los comederos. Estos podrán ser de distintos materiales (tambores partidos, tablas, etc.) previéndose 50 centímetros lineales, por animal.

RESULTADOS FÍSICOS

Los datos obtenidos en el Establecimiento Don Pirincho durante 2006 se expresan a continuación.

Ingresaron al engorde 71 animales, 35 hembras y 36 machos el 24 de julio con un peso promedio de 193.87 kg (198.01 los machos y 189.37 las hembras). Al entrar al engorde se desparasitaron y se aplicaron dos dosis (una al destete y otra 21 días después) de una vacuna clostridial y otra contra rinoneumonitis, IBR y DVB.

La dieta estuvo constituida por rollos de pasto de mallín y un balanceado comercial. Durante los primeros 21 días (período de acostumbramiento) la ración equivalente al 2.75% del peso vivo se distribuyó dos veces al día, constituida la primer semana en un 50% por heno y 50% por balanceado, la segunda 40% y 60% y la tercera 25% y 75% respectivamente.

A partir de la cuarta semana, se suministro balanceado “ad limitum”, es decir, se reguló de modo que entre comida y comida prácticamente no quede alimento en los comederos (que no sobre gran cantidad, pero tampoco que estuviesen “lamidos”).

La ganancia de peso vivo durante todo el período fue de 1.137 kg día/cab, registrándose un máximo de 2.01 kg día/cab, y un mínimo de 0.29 kg día/cab, en la primera pesada que incluyó el período de acostumbramiento. El engorde duró 107 días y la carga de los animales vendidos se realizó en un intervalo de 10 días, comenzando a los 97 días de iniciado el engorde.

Se consumieron 48.103 kg de balanceado comercial y 16.100 kg. de rollo de mallín (80 rollos), la conversión obtenida del alimento balanceado fue 7 kg. de alimento, necesarios para lograr un kg. de ganancia de peso vivo y al incluir el forraje fue de 9.4.

Durante el período de acostumbramiento (primeras tres semanas de encierre) murieron tres animales por enterotoxemia y a fines de julio, durante dos semanas se sacó a los animales, una vez al día, a tomar agua a un arroyo cercano, debido a que no llegaba agua a los bebederos por las nevadas y fuertes heladas registradas en el lugar.

ANÁLISIS ECONÓMICO

Si bien los animales pertenecían al establecimiento, para el análisis se asumió un precio de compra \$2.8 /kg. peso vivo y las ventas, si bien se realizaron a distintos frigoríficos y carniceros locales, fueron a \$4/kg. de peso vivo.

El costo del balanceado, con flete incluido fue de \$0.498/kg y los rollos de pasto de mallín se pagaron \$45 por unidad (\$0.225/kg pasto).

No se consideraron costos de personal o amortización de instalaciones dado que se realizó con los empleados de la estancia en una época en que la actividad es reducida y las instalaciones habían quedado de un proyecto anterior.

El costo de cada kilogramo de peso vivo producido fue de \$3.69 (no se incluye el valor de compra de los terneros), obteniéndose una ganancia de \$0.31/kg producido, siendo el margen bruto del engorde \$18.469,5 ó \$0.88/kg vendido, correspondiendo \$16.136,7 por el diferencial de precio obtenido sobre los kg de peso vivo que ingresaron al engorde y \$2.332,7 de ganancia sobre los kilos ganados.

Posteriormente se analizó cómo hubiesen afectado cambios en los precios de los principales insumos y el de los animales sobre el margen bruto (análisis de sensibilidad).

Si se mantiene el valor de compra del ternero en \$2.8 /kg peso vivo y vendiendo a \$3.75/kg peso vivo, el margen bruto es positivo independientemente del valor del balanceado (en el rango analizado), a precios de venta del novillo menores el resultado dependerá del valor del alimento.

El emprendimiento es extremadamente sensible a la relación valor ternero compra vs. valor novillo venta, justificándose el engorde sólo cuando los precios esperados del novillo son mayores al del ternero (en este caso se asumió un costo de \$0.498/kg balanceado).

El engorde sólo se justifica cuando la relación flaco/gordo (valor ternero compra vs. valor novillo venta, ó kg de novillo necesarios para comprar un kg. de ternero), es menor a 1.

Es decir, cuando los precios esperados del novillo son mayores al del ternero o cuando el costo del balanceado es extremadamente bajo.

Margen bruto de la actividad				
Gastos	\$ / unidad	Unidades	Total unidades	Totales \$
Alimento	0.498	Kg	47.983,5	23.895,8
Forraje	0.225	Kg	16.100,0	3.622,5
Ternero compra	2.80	Kg PV	13.447,25	37.652,3
Sanidad	1.40	Cabeza	71	99.9
Otros	2.15	Cabeza	152.65	152.7
Total gastos				65.423,1
Ingresos	% / unidad	Unidades	Total unidades	Totales \$
Ternera venta	4	Kg PV	20.973,15	83.892,6
Margen bruto				18.469,5

Ganancia de peso vivo		
Fecha	02/09/2006	29/10 al 05/11/2006
Días	40	104
Promedio	0,78	1,28
Máximo	1,98	2,01
Mínimo	0,29	0,39

Fecha de venta, peso vivo con 5% de desbaste,(promedio, máximo y mínimo)			
Fecha	29/10/2006	05/11/2006	08/11/2006
Cantidad cab.	14	15	39
Peso promedio	335	313	290
Peso máximo	432	356	348
Peso mínimo	297	296	238

CONCLUSIONES

El engorde a corral constituye una alternativa interesante para potenciar la actividad de cría vacuna.

Es de implementación sencilla y sin necesidad de grandes inversiones en las distintas instalaciones.

Sin embargo, su viabilidad dependerá de la relación de precios de los insumos, el precio de los terneros de destete y la estimación de precio de venta de los novillitos. Por ello, es importante analizar la viabilidad económica cada año, antes de encerrar los terneros.

También es crucial la solvencia financiera de quien lo realice, dado que es necesario comprar todos los insumos presupuestados, previo al inicio del engorde y postergar el ingreso de la venta de los terneros por tres meses.

Es importante, además, contar con un número mínimo de cabezas a encerrarse dado que el flete incide en gran medida sobre el precio del balanceado y el forraje, por lo cual es importante realizar los despachos de los insumos de modo de completar la carga de los camiones. El costo de las compras al menudeo hace que el engorde no sea viable. Otro factor a tener en cuenta, además de la viabilidad económica y financiera, es si el engorde puede tener un efecto "palanca". Esto significa beneficiar otras actividades, como por ejemplo la cría, al liberar superficie a las vacas o bien la re cría de vaquillonas de reposición.

En estos casos, también se debe estimar el beneficio económico sobre estas actividades cotejándolo, en aquellos casos en que el engorde no sea rentable por sí solo, con el costo del engorde.

Volver a: [Engorde a corral](#)