

¿ESTAMOS PREPARADOS PARA EL CAMBIO?

Ings. Agrs. Juan C. Elizalde y Sebastián L. Riffel. 2017. Valor Carne Boletín N° 141.

www.elizalderiffel.com.ar

www.produccion-animal.com.ar

Volver a: [Recría e invernada en general](#)

INTRODUCCIÓN

Pese a tener márgenes superiores al engorde directo del ternero, los planteos de recría y terminación siguen siendo minoritarios en el país. Los de la cría muestran el menor incremento y precisan dar un paso más en la cadena. La recría se lleva las palmas, incluso en campo alquilado.

El estudio Elizalde & Riffel proyectó los resultados económicos de diferentes modelos de cría, recría-terminación y feedlot para este 2017 y los comparó con los del año anterior. El objetivo fue monitorear cómo impactan las nuevas relaciones de precios de las distintas categorías de animales y los costos de alimentación, a medida que avanza la etapa post cambio de gobierno que mejoró las perspectivas de la ganadería. La idea es contribuir a tomar decisiones de inversión que se traduzcan en mayor producción y mejores márgenes.

LOS PRECIOS

En el siguiente cuadro se presenta la evolución de los precios de la hacienda y los costos de los insumos para el mes de abril de 2017, respecto de igual mes de 2016, período en que se registró un aumento muy leve en el tipo de cambio.

Items	2016	2017	Dif, %
Tipo cambio (comprador Banco Nación):	15,01	15,54	4%
Precio Maíz, \$/Tn (1):	2.150	2.300	7%
Precio Silo de maíz, \$/Tn:	407	499	23%
Precio Ternero invernada, \$/kg (2):	33,36	37,37	12%
Precio Ternero Gordo, \$/kg (3):	30,55	35,74	17%
Precio Novillo Gordo, \$/kg (3):	29,06	34,30	18%
Costo peón general, \$/año	174.000	233.760	34%
Costo operativo feedlot, \$/cab/día (4)	2,68	3,53	32%
Costo kg MS VI, \$/kg (*):	0,557	0,649	17%
Costo kg MS PP alfalfa, \$/kg (*):	0,190	0,230	21%
Costo kg MS Promoción Raigras, \$/kg (*):	0,238	0,275	16%

(1) Pizarra mercado Rosario. (2) Rosgan: precio ternero británico 180 kg. (3) Mercado de Liniers: precio del cuartil superior para cada categoría. (4) Feedlot de 4.000 cab/año. (*) Datos Elizalde & Riffel, no incluyen alquiler de la tierra.

Los aumentos más importantes -superiores al 30%- se registraron en aquellos ítems que incluyen personal involucrado en la actividad como peón general, puestero y racionador.

Las variaciones en el precio de la hacienda gorda fueron intermedias y estuvieron en el orden del 17 a 18%, según se trate de terneros gordos o novillos. El ternero de invernada tuvo un incremento menor, del 12%, respecto de la hacienda gorda.

Los recursos forrajeros tales como verdes, pasturas, promociones de raigrás y silaje de maíz, registraron subas del 16 al 23%. En tanto, el grano de maíz aumentó sólo el 7% y fue seguido por la mayoría de los subproductos (gluten feed, burlanda, pellet de girasol y afrechillo de trigo).

LOS PLANTEOS

Para este análisis se consideraron los datos de establecimientos representativos de la región pampeana, bajo seguimiento del estudio Elizalde & Riffel.

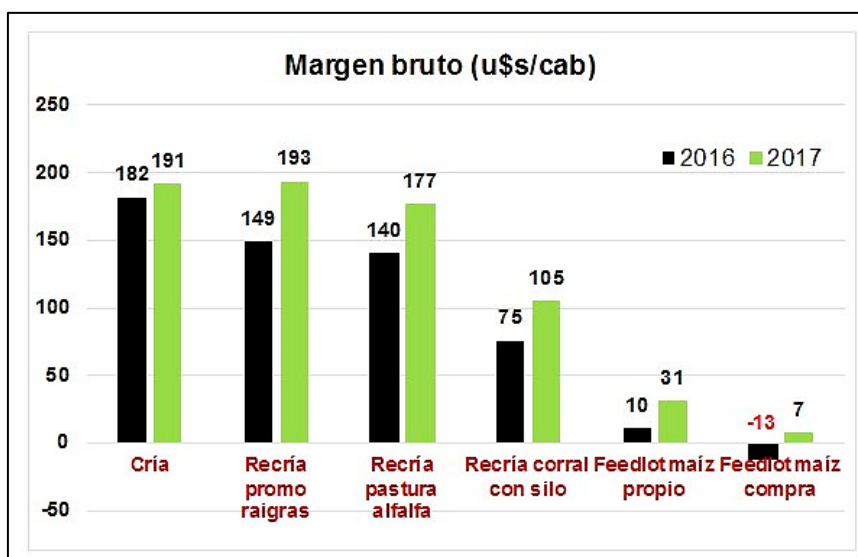
Cría: se tomó un campo con una carga de 0,7 EV/ha; un destete del 80%, realizado en marzo-abril, momento en que se vende el ternero; y donde las vaquillonas reciben el primer servicio a los 27 meses.

Recría-terminación: Se incluyeron dos modelos de recría pastoril seguidos por terminación a corral: uno sobre promociones raigrás y verdes invierno, y el otro sobre pasturas de alfalfa. En ambos casos, los animales se recrían hasta los 320 kg y luego se encierran hasta los 430 kg. También se analizó un modelo de recría a corral, en base a silo de maíz, hasta los 300 kg; y luego terminación, también a corral, hasta los 410 kg.

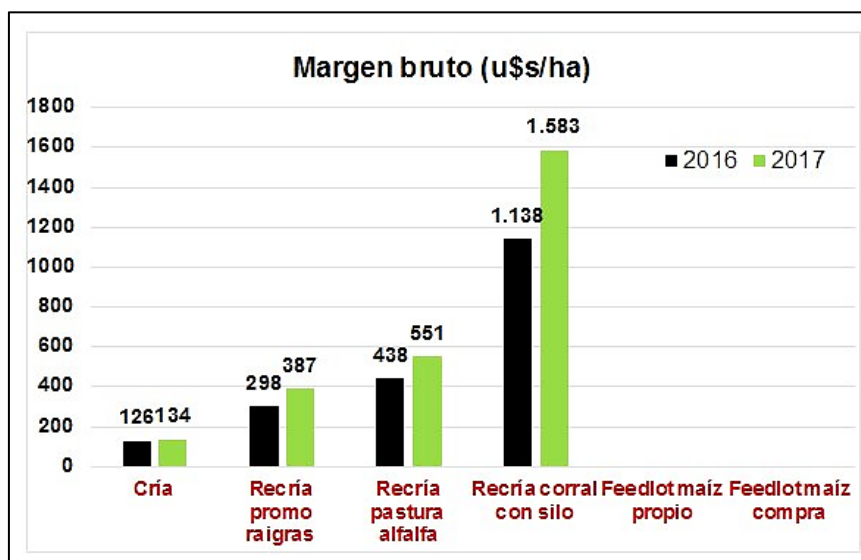
Feedlot de terminación: se analizaron dos planteos que compran terneros de 180 kg y los venden a los 320 kg: con maíz propio y comprado. Estos sistemas, sin recría previa, involucran al 70 a 80 % de los animales engordados a corral en el país, siendo el maíz el 70% de la única ración de terminación ofrecida en todo el ciclo.

RESULTADOS, CAMPO PROPIO

En los siguientes cuadros se presenta el margen bruto expresado en u\$/cab y u\$/ha para las diferentes actividades.



Fuente: Elizalde & Riffel.



Fuente: Elizalde & Riffel.

Como se puede observar, todas las actividades en campo propio generan resultados económicos aceptables en este 2017 y los mismos mejoraron respecto del año anterior, tanto en u\$/cab o u\$/ha.

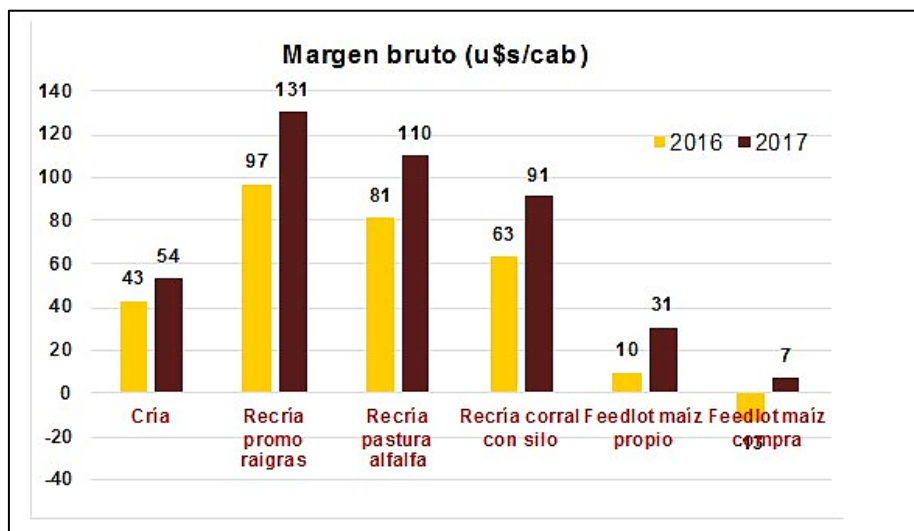
La cría tiene la menor variación positiva entre años comparada con el resto de los modelos. Es una actividad de buen margen por cabeza, pero el resultado se reduce drásticamente cuando se lo considera por unidad de superficie.

La recría también se ve beneficiada respecto del año anterior, tanto en u\$/cab como en u\$/ha. Esto se debe a que el precio de la hacienda gorda aumentó más que el del ternero de invernada, con lo cual mejoró la relación de compra-venta.

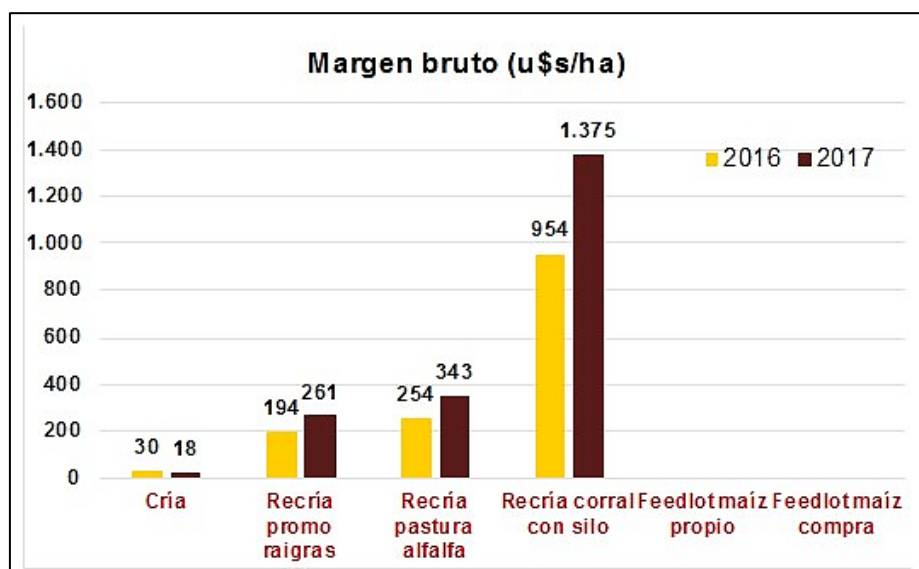
El margen más alto en u\$/ha se lo lleva la actividad de recría y terminación a corral porque la producción y aprovechamiento del alimento -por ejemplo silajes- por unidad de superficie es muy superior al del resto de los modelos. Es decir, el menor margen por cabeza de la recría en sistemas intensivos es compensado por una mayor cantidad de animales posibles de criar con el alimento producido en una hectárea.

El feedlot genera resultados más bajos por cabeza que las otras actividades, aunque la situación en 2017 mejoró respecto del año anterior. Esto se debe a que los costos de alimentación base maíz aumentaron poco y además mejoró la relación de compra-venta.

EN CAMPO ALQUILADO



Fuente Elizalde & Riffel. Incluye el alquiler de la tierra.



Fuente Elizalde & Riffel. Incluye el alquiler de la tierra.

La cría en campo alquilado es una actividad de márgenes muy reducidos (u\$s 18/ha) y muchas veces se sostiene sólo por la valorización de los vientres o el resguardo del capital. Sería interesante disponer de información acerca de la proporción que se realiza mediante arrendamientos a nivel nacional, dado que ayudaría a explicar el bajo nivel de inversión y su correlato en pobres índices de destete.

Los modelos de recría son los que obtienen mayores márgenes brutos, tanto en u\$s/cab como en u\$s/ha. Esto justifica el objetivo tecnológico de alquilar un campo criador y transformarlo en recriador, si las condiciones productivas lo permiten.

La recría en suelos con aptitud agrícola logra resultados muy interesantes ya que no sólo permite pagar el alquiler sino que genera un margen adicional, según el grado de intensificación (343 u\$s/ha en pastura de alfalfa y 1375 u\$s/ha con silo de maíz).

EN SÍNTESIS

Los planteos de recría y terminación obtuvieron mayores márgenes que los de terminación directa a corral del ternero destetado, tanto en 2016 como en 2017. Esto resulta paradójico ya que es la actividad que menos se lleva a cabo en el país, según lo indica la alta participación de la hacienda liviana en la faena.

La cría es el eslabón que mostró el menor crecimiento interanual en sus resultados. Si bien tiene bajos costos directos, estos sufrieron grandes cambios (personal, sanidad, pasturas y verdes). Por otra parte, la relación compra-venta mejoró notoriamente los resultados de la recría, a expensas de un menor margen para la cría. Por ello, resulta oportuno incorporar la recría a la actividad de cría, sobre todo en campo alquilado, siempre que sea factible mejorar la base forrajera.

Los planteos más intensivos como el feedlot puro de terminación de animales livianos se ven favorecidos en 2017, ya que relación compra-venta y el precio del maíz fueron más favorables para la actividad.

En síntesis, los números señalan claramente por dónde seguir. La recría es la estrella de esta nueva etapa, pero otros factores diferentes al resultado económico estarían limitando su expansión y, por ende, el despegue de la ganadería argentina.

Volver a: [Recría e invernada en general](#)