

AUMENTAR GANANCIAS CON FIBRAS DE LLAMA

Diego Sacchero. 2013. EEA INTA Bariloche.
www.produccion-animal.com.ar

Volver a: [Llamas](#)

SE ESQUILAN MENOS DE LA MITAD DE LAS LLAMAS DEL PAÍS. LAS PROPUESTAS DEL INTA PARA AGREGAR VALOR A LAS FIBRAS Y DUPLICAR LA RENTA



EL INTA INCENTIVA LA IMPLEMENTACIÓN DE PROCEDIMIENTOS ESTANDARIZADOS

Sólo el **30 por ciento** de las llamas del país son esquiladas, pero con una esquila sistematizada y un procedimiento estandarizado de clasificación de fibras, se puede **aumentar la cantidad producida y su precio**.

Vender la fibra clasificada supone una diferencia en el precio que llega en forma directa al productor. Según el coordinador del **Programa Nacional de Fibras Animales del INTA**, Joaquín Mueller, “por vellones bien clasificados y acondicionados, producto de acopio, se llegó a pagar el doble”. Gran parte de los **3.300 pequeños** y medianos productores de llamas que hay en la Argentina no esquilan a sus animales por no estar en contacto con los compradores, o porque no cuentan con las herramientas apropiadas para hacerlo.

En este sentido, el investigador explicó que “existen casos de productores que esquilan con una lata o vidrio, lo que lastima al animal y estropea el producto para la venta”. Para solucionar este tipo de inconvenientes, el INTA participó de la formación de cooperativas y asociaciones de productores que se unieron para crear centros de acopio y de capacitaciones en la clasificación de fibras.

Esta actividad se hace de forma visual, por colores y finuras. Sin embargo, el INTA **incentiva la implementación** de mediciones objetivas sujetas a normas y procedimientos estandarizados.

En este sentido, el responsable del Laboratorio de análisis de fibras textiles del **INTA Bariloche, Diego Sacchero**, explicó que “con mediciones de Laboratorio, se tiene una descripción muy precisa de la fibra respecto a la finura o el largo de mecha”.

Según destacó “conocer estas características es de suma importancia para la posterior transformación textil. Sin embargo, las muestras analizadas en los laboratorios textiles del INTA es menor y en gran parte orientadas a la selección de animales”.

Por ello, Sacchero recomienda **trabajar en la cadena productiva** de la llama con programas de apoyo y difusión de las Mediciones Objetivas como sucedió con los criadores de ovejas en los años **80 y 90**, cuando el INTA tuvo un **rol muy importante**.

De hecho, hoy el 90 por ciento de las lanas se venden con estas mediciones, mientras el **99 por ciento** de las fibras de llama se venden sin clasificar, aseguró. La mitad de las llamas en la Argentina son de fina capa, o del tipo T’amphulli. Su vellón es desenredado y por eso tiene mayor valor.

Para el investigador “nuestras llamas son mucho más finas que otras y tienen un rango de colores más amplio. Por ello, si estudiamos bien la finura, el largo de las mechas, el rendimiento, y lo certificamos, es un buen comienzo para **posicionar** a nuestras las fibras en el mercado”.

Volver a: [Llamas](#)