

ALTERNATIVAS PRODUCTIVAS: PRODUCTORES ASOCIADOS PARA ENGORDE DE OVINOS A CORRAL

Vet. Horacio Berger¹ y Méd Vet. Damián Luchetti². 2008. Carpeta Técnica, Ganadería N° 27, EEA INTA Esquel, Chubut.

1) Técnico INTA, Oficina de Gestión Agropecuaria Tehuelches.

2) Técnico Cambio Rural

www.produccion-animal.com.ar

Volver a: [Producción ovina de carne](#)

Reseña: El artículo se refiere a una experiencia realizada en el noroeste del Chubut en la zona de Gobernador Costa para engordar a corral corderos colas de parición que no se pueden vender ni sobrevivirían al invierno por falta de desarrollo. El artículo brinda información económica.

Palabras claves: Engorde a corral - Corderos - Ovinos - Chubut - Patagonia

INTRODUCCIÓN

El engorde a corral es una alternativa productiva rentable cuando la relación insumo- producto es favorable, pero muchas veces, aunque no sea "un negocio redondo" tiene una función mucho más importante contribuyendo a la rentabilidad y sustentabilidad global del establecimiento. Este efecto se logra por un lado, obteniendo un producto de calidad a partir de animales en mala condición que de otra manera morirían por las inclemencias del tiempo y en otros casos facilita la reducción de la carga del campo evitando el deterioro del recurso forrajero en años de sequía, además de la pérdida de animales. Esta alternativa ha sido implementada con éxito en forma asociativa por tres productores del departamento Tehuelches.



Foto 1: Instalaciones engorde

La producción ovina de la zona del departamento Tehuelches, al igual que el resto de las zonas de precordillera y estepa, está condicionada por la oferta forrajera, tanto la de los campos de invernada como los de veranada. La mayor oferta forrajera, tanto en cantidad como en calidad se da en las veranadas permitiendo el crecimiento y la recuperación de la condición corporal de los animales. En cambio, en las invernadas el mayor crecimiento del forraje se da a fines de primavera y verano, con un pequeño rebrote en el otoño. Entonces cuando bajan los animales a las invernadas, en general, sólo encuentran forraje diferido de no muy buena calidad, haciéndose más marcada esta situación a medida que avanza el invierno. Esto, sumado a las rigurosidades del invierno, hace que los animales que volvieron gordos de la invernada vayan perdiendo condición y aquellos que no llegaron en buen estado posiblemente mueran. Esta situación se agrava en años en que la oferta forrajera es reducida.

La situación descrita precedentemente afecta el manejo de los campos, donde en general el excedente de corderos se vende luego del destete y las ovejas y capones de refugo se venden desde fines de la primavera hasta fines del otoño, épocas en que se encuentran en condiciones de ser faenados. Esta oferta estacional afecta los precios, los cuáles también fluctúan estacionalmente, teniendo su pico desde el inicio del invierno a principios de la primavera. Sin embargo los corderos colas y los adultos que no estaban en estado como para ser faenados quedan como un excedente en el campo, compitiendo por el uso del forraje con el resto de los animales y en muchos casos, como ya se mencionó, terminan muriendo al no poder resistir el clima invernal.

Estas características del sistema de producción ovina patagónica ha llevado a un grupo de productores a reali-

zar engordes de corderos y/o capones y ovejas, ya sea en forma individual o como en el caso que se presenta, en forma conjunta, lo que conlleva ventajas adicionales, tanto operativas como económicas.

Durante el invierno de 2007, tres productores de la zona de Gobernador Costa, que ya habían realizado engordes como integrantes de un grupo Cambio Rural, iniciaron un engorde conjunto en un campo cercano a José de San Martín. Para la elección del campo se tomó en cuenta la cercanía a los centros urbanos para facilitar su atención, la cercanía al matadero para reducir los costos de los fletes y la accesibilidad, la cual es un serio inconveniente en el invierno, ya sea para el ingreso de camiones con alimento o el transporte de los animales a faena. También se tuvo en cuenta que en el casco de este establecimiento ya había corrales con tinglados y un galpón diseñados para ser usados en engordes tanto de ovinos como de bovinos (Foto 1, tapa).

Uno de los productores trajo de su campo corderos y ovejas, otro, corderos y el tercero capones, manejándose en corrales por categorías (corderos por un lado y ovejas y capones por otro). En cada uno de los lotes se repartieron las ganancias en función de los kilos de peso vivo aportados por cada productor. En cuanto a los insumos, se compró alimento balanceado en bolsas y como aporte de fibra se usaron rollos de mallín producidos en el mismo establecimiento.

ALIMENTACIÓN

Previo al ingreso, en los campos de origen, los animales fueron desparasitados y vacunados con una vacuna triple. Al inicio se pesó cada lote para obtener el peso promedio de los animales. En base a los pesos promedios se calculó la ingesta total, la cual se dividió en dos comidas diarias. La primer semana, la dieta estimada estaba constituida por un 25% de balanceado comercial y el resto rollo de mallín desarmados y distribuidos en pasteras hechas con alambre (los primeros días se colocaron, en el fondo de los comederos, fardos de alfalfa para que los animales comiencen a comer más rápidamente el balanceado).

Aquellos animales que no comían el alimento fueron manejados de manera especial en un corral hasta que se adaptaron a la dieta, volviendo a su lote original. Esto contribuyó a que las pérdidas por mortandad sean mínimas. La segunda semana el balanceado era un 50% de la dieta, la tercera un 75% y la cuarta se comenzó a suministrar sin restricciones.

RESULTADOS FÍSICOS

Los animales se encerraron el 6/07 y las ventas comenzaron el 21/08, finalizándose el 10/09. Se realizaban entregas semanales de unas 25 ovejas y 50 corderos a un carnicero local y ocasionalmente se realizaban despachos a un frigorífico, también en las mismas cantidades. Los animales, previo a la faena, se esquilaban a tijera.

Las ovejas y capones ingresaron con un peso promedio estimado de 41,88 kg Peso Vivo (enlanados) y fueron vendidas con un peso promedio de 45,13 kg PV, totalizando 7334 kg PV. Los corderos entraron al engorde en la misma fecha con un peso promedio de 19,76 kg PV y terminaron de venderse el 10/10, con un peso promedio de 27,49 kg PV (Tabla 3). El rinde al gancho obtenido fue de 44% y 43% para las ovejas y corderos respectivamente.

Tabla 3: Índices productivos del engorde		
EGRESOS		
Ítem	Ovejas	Corderos
Cantidad (Cabezas)	187	458
Kg. Ingresados	7832,30	9050
Peso inicial (kg PV)	41,88	19,76
Lana (kg/cab)	2,50	1,48
Peso venta (kgPV)	45,13	27,49
Rinde al gancho (%)	44	43
Ganancia Peso Vivo período (kg/cab)	3,25	7,73
Lapso ventas (días)	28	44
Tiempo inicio ventas (días)	46	46
Tiempo prom venta (días)	60	68
Ganancia Peso Vivo día (kg/día)	0,054	0,114

ANÁLISIS ECONÓMICO

Si bien los animales provenían de los establecimientos de los socios, para el análisis económico se asumió un precio de \$45/oveja y \$30/cordero, teniendo en cuenta que ambas categorías son refugo faltos de estado. El costo del balanceado, con flete incluido fue de \$25.02/bolsa (\$0.625 /kg) IVA incluido y los rollos de pasto de mallín se valuaron en \$50 por unidad (\$0.25 /kg pasto).

Las instalaciones se valoraron en \$30.000 y se asumió un plazo de 10 años para su amortización, asignándosele a este engorde una amortización proporcional al tiempo de uso. Dado que los trabajos se realizaron con los empleados de la estancia en una época en que la actividad es reducida, como mano de obra sólo se imputo el sobresueldo que recibieron. Exceptuando el balanceado, no se incluyó IVA en los gastos y tampoco en las ventas. El margen bruto por animal ingresado al engorde fue de \$44,9/cab (Tabla 4) y \$73,04/cab para ovejas y corderos respectivamente.

Dividiendo el Margen Bruto por el Total de Gastos (Relación \$gan/\$ inv.), se obtiene un resultado de \$0,50 por cada \$ invertido en el engorde de ovejas y \$ 1,11 por \$ invertido en el engorde de corderos, es decir una renta del 50% y del 110% en 2 meses y medio. Este análisis se muestra en las tablas 4 y 5.

Tabla 4: Margen bruto engorde ovejas					
EGRESOS					
INSUMO	CANTIDAD	Precio unitario (\$)		TOTAL	%
Ovejas Refugo	187	45		8415	50,5
Alfalfa Acostumbramiento	8,5	20		170	1,0
Rollos de Pastura	37	50		1850	11,1
Alimento Balanceado	200	25,02		5004	30,1
Mano de Obra	1	231		231	1,4
Esquila	181	2		362	2,2
Faena	181	1,85		334,85	2,0
Guías y certificados	185	0,2		37	0,2
Varios	x	x		44	0,3
Amortización Instalaciones	x	x		200	1,2
TOTAL	x	x		16647,85	100,0
INGRESOS					
INSUMO	CANTIDAD	KG.	\$/ KG	TOTAL	%
Carne de Oveja (Res)	100	1877	5	9385	37,5
Carne de Oveja (Res)	79	1490	6	8940	35,7
Carne de Oveja (Res)	2		0	0	0,0
Lana		560	12	6720	26,8
TOTAL	181	3367	5,44	25045	100,0
x	x	x	MARGEN BRUTO	8397,15	x
x		x	MB/cabeza	44,90	x
x	x	x	Relación \$gan/\$inv.	0,50	x

Tabla 5: Margen bruto engorde corderos					
EGRESOS					
INSUMO	CANTIDAD	Precio unitario (\$)		TOTAL	%
Corderos Refugo	458	30		13740	45,7
Alfalfa Acostumbramiento	16,5	20		330	1,1
Rollos de Pastura	73	50		3650	12,2
Alimento Balanceado	404	25,02		10108,08	33,6
Mano de Obra	1	469		469	1,6
Esquila	452	2		904	3,0
Faena	140	1,85		259	0,9
Guías y certificados	458	0,2		91,6	0,3
Varios	x	x		88	0,3
Amortización Instalaciones	x	x		400	1,3
TOTAL	x	x		30039,68	100,0
INGRESOS					
INSUMO	CANTIDAD	KG.	\$/ KG	TOTAL	%
Carne de Cordero (res)	288	3256,1	10	32561,5	51,3
Carne de Cordero (res)	164	1869,6	10,8	20191,7	31,8
Lana	452	716	15	10740,0	16,9
TOTAL	452			63493,2	100,0
x	x	x	MARGEN BRUTO	33453,5	x
x	x	x	MB/cabeza	73,04	x
x	x	x	Relación \$gan/\$inv.	1,11	x

Es importante destacar que los ingresos obtenidos por lana contribuyeron al total recaudado en un 26,8 % para el caso de las ovejas, pero sólo en un 16,9 % en los corderos (Fig. 1). Esto implica que si no se hubiese esquilado el margen bruto de las ovejas se hubiera reducido en un 80% (\$8,97/cab) y en los corderos se reduce 23% (\$49,6/cab), con lo cual sólo es viable esta alternativa en corderos.

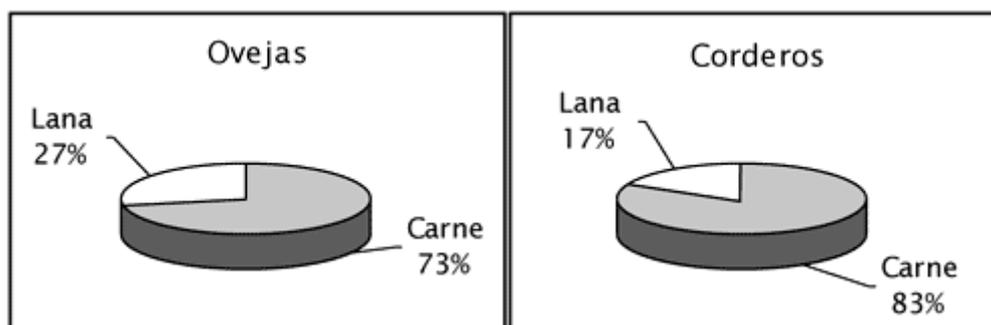


Fig. 1: Participación porcentual en los ingresos por venta de carne y lana de ovejas y corderos.

Posteriormente se analizó cómo hubiesen afectado cambios en el precio del balanceado (dado que es uno de los componentes mayoritarios de los gastos, junto con el valor asignado a los animales que ingresan al engorde), sobre el margen bruto (Análisis de Sensibilidad). Tanto en ovejas como en corderos, la viabilidad económica del engorde se mantiene ante variaciones del precio del balanceado, siendo siempre mayores los márgenes para el caso de los corderos.

CONCLUSIONES

Los efectos de las variaciones estacionales y/o por adversidades climáticas (sequía, nieve) en la oferta forrajera sobre la oferta de carne y sus consecuencias sobre los precios tornan viables la implementación de distintas alternativas productivas. Una posibilidad son los engordes invernales de animales refugo como en este caso, pero también podrían ser viables engordes estivo otoñales o planteos de suplementación a campo, en combinación (o no) con destetes precoces o temporarios en años de sequías prolongadas. Estas opciones son de implementación sencilla y sin necesidad de grandes inversiones en instalaciones con lo cual se pueden llevar adelante tanto como un negocio puntual para incrementar los ingresos del campo como para evitar su deterioro y/o recuperación luego

de acontecimientos climáticos atípicos.

En el ejemplo analizado tanto el margen bruto por animal (\$44,9 /oveja y \$73,04 /cordero), como la relación entre el Margen Bruto y los Gastos (0,5 y 1,11 para las ovejas y los corderos respectivamente), son significativamente superiores en el caso del engorde de corderos. También en este último caso el negocio sigue siendo viable ante incrementos del costo del alimento y cambios en la implementación (por ejemplo engorde estival sin esquila). Estas ventajas presentan a los corderos como la categoría de elección para implementar distintos manejos.

Volver a: [Producción ovina de carne](#)