

VIENTOS FAVORABLES PARA LA PRODUCCIÓN DE CARNE DE CORDERO

V. Freire, D. Agüero, M. Peralta, M. Vigliocco, G. Sandoval, M. Ponce Crivellaro, J. C. Sánchez, R. Martínez, M. Cavigliasso y J. Salminis. 2011. Puntal, Supl. Tranquera Abierta, Río Cuarto, 18.11.11:10.

www.produccion-animal.com.ar

Volver a: [Producción ovina de carne](#)

INTRODUCCIÓN

La producción de corderos en sistemas agriculturizados es una actividad viable desde el punto de vista productivo y económico. Esta situación favorable para los productores ovinos se refleja en los resultados analizados en un estudio realizado por docentes del Departamento de Economía Agraria de la Facultad de Agronomía y Veterinaria de la UNRC.

El objetivo de investigación del equipo docente fue analizar la viabilidad productiva y económica de la producción ovina en sistemas productivos mixtos de la provincia de Córdoba, frente a distintas estrategias productivas y comerciales.

Se conocen otros estudios sobre la viabilidad económica de la actividad ovina, en los cuales se comprueba que es una actividad viable económicamente y que se adapta a distintas estrategias productivas, aunque estos estén realizados sobre sistemas productivos y regiones diferentes a la considerada en este trabajo. No obstante, se identifican problemas en la comercialización en circuitos formales, básicamente por costos relativos mayores y precios inferiores a los obtenidos en canales menos estructurados, situación que se verifica en la menor participación en el precio final por parte de los productores primarios.

Esta actividad se desarrolla en sistemas productivos mixtos como actividad complementaria (viable), y por las particularidades de la producción en aquellos establecimientos donde el productor con su familia, o bien el personal aún permanece en el lugar.

El margen bruto (MB) fue de alrededor de 230 \$/ha en el modelo inicial, que representa unos 86 \$/oveja hembra. Si bien es menor a los generados por otros rubros productivos como por ejemplo: soja 1.100 \$/ha; maíz 950 \$/ha; ciclo completo bovino 154 \$/ha, valores promedios de sistemas productivos con distintos niveles de productividad, según datos obtenidos en otros estudios, la actividad permitiría cubrir la totalidad de gastos y amortizaciones directas con niveles de productividad razonables.

El análisis se centró en el impacto de estrategias productivas y comerciales.

ESTRATEGIAS PRODUCTIVAS

La superficie efectiva es importante porque gran parte de esta considera a los rastrojos utilizados, además de ser una actividad que permite la utilización de recursos que no tendrían otros usos alternativos, como el campo natural o superficies no aptas para otros rubros.

El tamaño de la majada analizado permite afirmar que el personal afectado pueda participar en otras tareas, por lo cual ambas serían compatibles en cuanto al uso de la mano de obra, generándose una diversificación de ingresos en estos sistemas productivos. Esto se refuerza en sistemas en donde el grupo familiar es quien lleva a cabo las actividades productivas con disponibilidad de tiempo de algunos de sus integrantes.

La venta de carne de cordero constituye más del 90 % de los ingresos y es la orientación productiva analizada. No obstante, considerar programas de mejoramiento genético y sistemas de cruzamientos para obtener lana con calidad comercial impactaría en los resultados generando ingresos adicionales de magnitud, además de permitir la venta de reproductores a partir del mejoramiento de las propias majadas. Estas alternativas no se abordaron en este estudio.

Los bajos niveles de inversión necesarios sumados a la experiencia y habilidades de productores y el potencial genético disponible hacen que esta actividad pueda amortiguar oscilaciones en la escala operada. Entonces la recuperación o el aumento de los niveles de producción podrían darse en plazos relativamente cortos frente a causas climáticas o económicas. Frente a la escasez de algún recurso o bien ante la necesidad de destinarlos para otras actividades competitivas de mayor impacto en los resultados globales del predio, la actividad ovina se podría reducir para evitar tener que "subsidiarla".

ESTRATEGIAS COMERCIALES

Independientemente del canal comercial elegido, la venta de productos está asegurada, porque la demanda es sostenida. Esta afirmación se basa en información obtenida por entrevistas a productores ovinos y consumidores

en bocas de expendio minorista, en contraposición con la estacionalidad de la oferta de corderos. Cabe recordar que en estudios de mercado realizados por el equipo docente, se rescata que si bien la demanda tiene un comportamiento estacional, frente a la posibilidad de adquirir productos en otros momentos, los consumidores están dispuestos a consumirlos, aunque los precios sean semejantes a los de otros productos cárnicos.

Los resultados son positivos, más allá del canal comercial que se compare. Desde aquellos en donde el productor participa sólo del 38% del precio final del producto, o bien comercializa a través de acopiadores y/o intermediarios recibiendo alrededor del 80%, hasta aquel canal en donde captura el 100% del precio al consumidor a partir de la venta directa. Los valores de margen bruto oscilan entre \$70 y \$190 por hectárea.

Estos análisis permitirían reorientar los objetivos de la ley ovina, al considerar particularidades de la actividad en contextos de sistemas productivos agriculturizados. Además de evaluar los impactos de la intervención directa en mercados de productos, subproductos y factores productivos interviniendo para contrarrestar escenarios adversos, ya que a nivel de la provincia de Córdoba la actividad ovina tiene espacio para continuar su desarrollo y expansión, tanto en volumen como en calidad de productos y subproductos.

La ovina es una producción con antecedentes históricos de su realización en la provincia de Córdoba, pero actualmente presenta un desarrollo relativo. Esto puede deberse fundamentalmente a precios desfavorables y al proceso de agriculturización que ha desplazado a la actividad pecuaria en general y la ovina en particular. No obstante es una actividad que permanece en el tiempo con distintos grados de tecnificación.

Composición de costos directos (%)				
Rubros	Situación Inicial	Superficie Alquilada	Sequía	Sup. alq./ Sequía/ Precio 135
Alimentación (recursos anuales)	17%	8%	8%	5%
Suplementación	12%	6%	57%	37%
Esquila	8%	4%	4%	3%
Sanidad	4%	2%	2%	1%
Mano de obra	49%	23%	24%	16%
Asesoramiento	2%	1%	1%	1%
Alquiler de tierra	0%	53%	0%	35%
Amortizaciones directas	8%	4%	4%	3%

En la composición de costos, se destacan como rubros más importantes la mano de obra y la alimentación y suplementación. Al evaluar las estrategias productivas (tierra alquilada y mayor suplementación por sequía) se observa que éstas representan más de un 50 % del total.

GRUPO DE TRABAJO

El Proyecto se denominó "Resultados Económicos de Sistemas Productivos con Ganadería Ovina en la Provincia de Córdoba. Estudio de Casos". Fue realizado en el período 2009-11. Los docentes participantes fueron Viviana Freire, Daniel Agüero, Marcela Peralta, Mauricio Vigliocco, Gabriela Sandoval, Marianela Ponce Crivellaro, Juan Carlos Sánchez, Rodrigo Martínez, Marcelo Cavigliasso, Javier Salminis. Subsidiado por la Secretaría de Ciencia y Tecnología de la UNRC.

[Volver a: Producción ovina de carne](#)