

Análisis sobre el precio de venta, engorde y capitalización de corderos de destete

Por: Ing. Agr. MSc. Demián Ceballos y Ing. Agr. Martín Villa
INTA EEA Esquel

La integración entre la meseta y valles del Chubut mediante la capitalización o venta de corderos flacos de destete y terminación en condiciones de confinamiento podrían ser distintas alternativas a considerar en dichos sistemas



de producción. Los sistemas extensivos ovinos se han visto muy deteriorados en los últimos años debido a la sequía prolongada y sumándose la caída de cenizas volcánicas. Ésto trajo aparejada la escasa disponibilidad de pasto lo que lleva a una merma importante en los índices productivos. Esta situación hace que si bien los corderos puedan subsistir en la zona de la meseta, difícilmente puedan ser terminados para faena en dichos ambientes.

En general, en la meseta Patagónica, el destete de corderos se realiza a fines de verano y los animales son trasladados a diferentes cuadros o potreros donde el riesgo y porcentaje de mortandad suelen ser superiores al 15% del total de animales. Estas pérdidas pueden ser debidas a predadores pero principalmente se deben a la falta de una adecuada dieta para este tipo de categoría. Ésto se acentúa en años donde la falta de agua hace que la disponibilidad de pasto sea escasa y de muy mala calidad.

Un 20% de pérdidas en un productor mediano (1500 ovejas madres y 60 % señalada), equivaldría a la compra de 15 Ton de alimento balanceado, que podría ser utilizado para el engorde de 300 animales en confinamiento. El costo por la pérdi-

da de esos animales, es muy elevado sobre todo hoy en día que el valor de la carne tiene un peso relativamente mayor en los sistemas productivos laneros.

El destete anticipado y engorde de corderos en condiciones de confinamiento podrían implementarse en dichos sistemas de producción, permitiendo disminuir la carga del campo y paralelamente reducir la mortalidad de esta categoría. Asimismo, ésto daría un mayor tiempo de recuperación de las ovejas madres para el próximo servicio permitiendo mejorar los índices reproductivos. De esta manera se pueden lograr mayores ingresos en los establecimientos ganaderos laneros por venta de carne de cordero.

SE AUTORIZA LA REPRODUCCION DEL PRESENTE ARTICULO SIEMPRE QUE SE PUBLIQUE SIN RECORTES, SE CITE LA FUENTE DE ORIGEN (Estación Experimental Agroforestal Esquel (Chubut), NOMBRES DEL O LOS AUTORES Y LA ZONA A LA CUAL VA DIRIGIDA EL ARTICULO.

Espacio Publicitario



A continuación se desarrolla un planteo de engorde de corderos y la posibilidad de realizarlo mediante el **sistema de capitalización entre un productor lanero que provea los corderos flacos y un chacarero que realice el engorde.**

Desarrollo y supuestos del análisis económico

En dicho contexto, se realizó un análisis económico de **engorde y capitalización de 180 corderos**, donde se tomaron en consideración los siguientes parámetros (Cuadro n° 1). Vale aclarar que en este estudio se toman 180 corderos porque es una cantidad de animales que entran en un equipo (Camión, transporte):

- 1) Costos directos de la compra de corderos flacos (100 \$/cordero).
- 2) Traslado de hacienda a una distancia de 200 km (flete, guía y D.T.A.).
- 3) Sanidad (2 dosis de vacuna triple y una toma de antiparasitario interno).
- 4) Mano de obra (según la UATRE, 2012).
- 5) Alimentación (dieta formulada con 30% de heno a \$1.33/kgMS y 70% de balanceado a \$1.85/kgMS).
- 6) Amortizaciones de instalaciones.

Los datos de los parámetros mencionados se resumen en el cuadro siguiente:

Cuadro n° 1: Costos directos considerados en el engorde de corderos de destete.

Cordero	
Precio de compra (\$/cab)	100
Traslado de hacienda	
Flete (\$/km)	14.8
D.T.A. (\$/cab)	0.4
Guías (\$/cab)	0.4
Sanidad	
Total sanidad (\$/cab)	4.9
Alimentación	
Costo de alimentación (\$/cab)	81.4
Mano de obra	
Jornal (\$)	127.0
Horas de alimentación y manejo (hs)	3.0
Total de Mano de obra (\$/ciclo)	2858.0
Amortizaciones	
Total de amortizaciones (\$) (1)	628.3

En términos generales, **el precio del cordero flaco y la alimentación serían los principales costos del engorde**, representando el 45% y 37% respectivamente. Por otro lado, los costos de amortizaciones

representan el 2%, sanidad el 2%, la mano de obra el 7% y el traslado de la hacienda representaría el 7%.

En el Cuadro n° 2 se muestran los principales parámetros productivos que se tomaron como referencia para realizar el análisis. Cabe mencionar que las conversiones alimenticias podrían variar un 20% en más o en menos. Esto depende del estado de los animales al inicio del engorde y, fundamentalmente, del manejo de la alimentación durante el confinamiento.

Cuadro n° 2: Parámetros productivos considerados en el engorde de corderos de destete.

Mortandad	8 %
Peso vivo inicial	17 Kg
Peso vivo final	25 Kg
Duración del engorde	60 días
Ganancia diaria de peso vivo	133.3 gr/día
Consumo de materia seca	0,800 KgMS/día/cab
Conversión alimenticia	6 Kg de alimento por kilo de PV
Rendimiento al gancho	47 %

Analizados los costos y considerando los principales parámetros productivos de referencia en este tipo de categoría se realizó una estimación de algunos parámetros económicos (Cuadro N° 3).

Cuadro n° 3: Parámetros económicos considerados en el engorde de corderos de destete.

Cantidad de corderos	180
Producción de carne	1945.8 Kg
Precio de la canal	\$26/Kg
Ingreso total por carne	\$50.590.8
Costo directos totales	\$39.824
Margen bruto	\$10.767
Margen bruto/cordero	\$59.8/cordero
Margen bruto/costos directos (MB/CD)	0.27

El margen bruto del engorde de 180 corderos, considerando una mortandad del 8% y precio de la canal de \$26 /kg (según mercado de la Carne Ovina en Río Negro, diciembre 2011), sería de \$10.767, obteniendo un margen bruto de \$59.8 por cordero engordado, lo que representa una rentabilidad (MB/CD) del 27% del margen bruto con relación a los costos directos.

Ahora bien, cuando se considera el precio de compra del cordero flaco a **\$160/cab**, **los costos directos del engorde son iguales al ingreso por venta de carne**. Por lo tanto, el margen bruto es igual a cero.

En relación a este último análisis, para lograr un margen bruto positivo, **solamente** si se lograra

(1) Para calcular el total de amortizaciones se tuvo en cuenta: 1 Comedero bolsa de 25 mts. lineales (\$400, 3 años de vida útil), un bebedero de 5mts. lineales (\$2400 y una vida útil de 10 años), alambrado a \$20 el metro lineal calculado a 5m² por animal con una vida útil de 30 años

mejorar la eficiencia de conversión alimenticia y con ello disminuir costo de alimentación y mano de obra se podría pagar el cordero flaco hasta \$160/cab.

Capitalización de corderos flacos

Siguiendo el modelo de análisis inicial, se planteó una sociedad de capitalización de corderos donde se consideró al “ganadero ovino” como la persona que tiene posibilidad de proveer los corderos flacos de destete y al “engordador del valle” a la persona que tiene la capacidad de alimentarlos y terminarlo en condiciones de confinamiento. Los costos del engorde fueron divididos entre el ganadero ovino y el engordador del valle. Ver Cuadro n° 4.

El **ganadero ovino** se hace cargo de los costos de transporte, precio del cordero flaco y de un 3.4% de mortandad. Ésto representa un 50% de los costos totales, lo que significa \$126/cordero. Respecto al valor del cordero flaco se tomó el precio que el ganadero hubiera obtenido si hubiera vendido los corderos en ese momento.

El **engordador del valle**, por su parte, se hace cargo de los costos de transporte al frigorífico, mano de obra, alimentación, amortizaciones y de un 4.6% de mortandad, representando similares costos al ganadero.

Vale aclarar que se hace esta división porcentual de mortandad entre el ganadero y el engordador para generar los mismos costos y de esta manera el ingreso por venta de carne pueda repartirse equitativamente a razón de un 50% para cada uno. De esta manera se genera el mismo ingreso tanto para el ganadero como para el engordador.

Otra opción sería que el engordador se hiciera cargo del total de la mortandad de animales, pero en este caso la división en el ingreso por venta de carne debería ser diferente. En el cuadro 5 se detalla el porcentaje mortandad y división de los ingresos por venta de carne para generar la misma rentabilidad tanto para el ganadero como para el engordador.

Cuadro n° 4: Distribución de los costos e ingresos entre en el ganadero ovino y engordador del valle.

CONCEPTO	Ganadero ovino (\$/cab)	Engordador del valle (\$/cab)
Cordero	100	-
Traslado	15.6	4.5
Sanidad	-	4.9
Alimentación	-	81.4
Mano de obra	-	17.3
Amortizaciones	-	3.8
Mortandad	10.1	14.4
Total de costos	126.0	125.9
Partición del 50% del ingreso	153	153
Margen bruto	27.0	27.1

Cuadro 5: Distribución de los ingresos entre el ganadero ovino y engordador del valle por venta de carne.

Mortandad en el engorde (%)	Distribución de los ingresos por venta de carne (%)	
	Ganadero ovino	Engordador del valle
0 %	51.2	48.8
1 %	50.5	49.5
2 %	50.0	50.0
3 %	49.1	50.9
4 %	48.5	51.5
5 %	47.8	52.2
6 %	47.2	52.8
7 %	46.5	53.5
8 %	45.9	54.1

Como se puede observar, los costos tanto para el ganadero como para el engordador (considerando el precio de venta del flaco \$100/cordero y eficiencia de conversión de 6:1) son similares. Por este motivo podría suponerse que los ingresos por venta de carne podrían ser divididos en partes iguales para el ganadero y el engordador en el caso de hacer una capitalización de corderos de destete, tal cual fue considerado en este análisis.

Cabe mencionar que si el engordador mejorara la eficiencia de su engorde, el margen bruto podría ser mejor, debido a que disminuye costos de alimentación y mano de obra.

Espacio Publicitario



Algunos análisis a considerar en la capitalización de corderos flacos

Cuando el precio de compra del cordero flaco es mayor a \$160/cab, **al engordador** le conviene hacer una capitalización con una división del 50% del los ingresos por venta de carne del cordero gordo. Esto es, suponiendo que él se hace cargo de los gastos de alimentación, mano de obra, amortizaciones y un 4.7% de mortandad. Por otro lado, el ganadero se hace cargo de los costos de transporte de la hacienda y un 3.3% de mortandad del total de animales que van a confinamiento, suponiendo una mortandad del 8% en total.

En contrapartida, **cuando al ganadero le pagan \$127/cab el cordero flaco, le conviene vender y no realizar la capitalización**, debido a que el ingreso por venta de carne descontando los costos directos de la capitalización (precio de venta y traslado de animales) sería negativo.

Como se mencionó anteriormente, **cuando el precio de compra es mayor o igual a \$160/cab, no convendría confinar los corderos**, porque el ingreso por venta de carne es igual a los costos directos, sin tener ningún beneficio económico.

El precio de referencia del cordero flaco para realizar una capitalización, que es de conveniencia tanto para el engordador como para el ganadero, tendría que ser igual a \$100/cab. Para mantener los mismos niveles de rentabilidad de ambas partes (sistema todos ganan), si el precio de mercado del cordero es mayor, el engordador debería hacerse cargo de una parte creciente de la mortandad hasta llegar al total del 8% cuando el cordero vale \$120/cab.

Conclusión

El **precio de venta del cordero flaco y el porcentaje de mortandad** son los principales factores que se deberían considerar al realizar una sociedad de capitalización de corderos flacos, cuando los ingresos por venta de carne son divididos en partes iguales para el ganadero y el engordador.

En el caso de que el engordador se haga cargo de la mortandad de los animales, la división de los ingresos por venta de carne tendrá que ser considerado según la tabla 5 para generar la misma rentabilidad del ganadero y engordador.

El valor máximo que el engordador podría considerar del cordero flaco sería menor o igual a \$160/cab. Con este precio sólo lograría un resultado económico favorable siendo más eficiente en el engorde para disminuir costos de alimentación, mano de obra y poder tener un mayor margen bruto por cordero.

Si bien a valores de corderos puesto en chakra inferiores a 127\$ al engordador le puede convenir realizar el negocio en forma individual, la capitalización, a igualdad de capital disponible, le permitiría aumentar la escala y compartir los riesgos.

Es de importancia considerar que estos valores, indicados en este fascículo, están fijados a **mayo de 2012**. Para que esta información pueda resultar útil en el futuro habría que reemplazarlos por los valores reales de ese momento a fin de determinar cuál es la mejor conveniencia para el ganadero y para el engordador.

Espacio Publicitario