

Con esta redistribución ganan todos

Más de 700 personas participaron de una Jornada a Campo realizada por el IPCVA en el noroeste de Santa Fe. En un ambiente con limitaciones, estos productores llevan adelante un ciclo completo con buenos números. La idea es lograr muchos kilos en la menor superficie posible y hacerle espacio a la agricultura.



La cita fue en **Santa Rita**, un establecimiento ubicado en Hersilia, municipio de Ceres, Departamento San Cristóbal, provincia de Santa Fe, propiedad de la familia **Verra**. Esta empresa realiza un ciclo completo basado en herramientas de precisión, con una cuidada planificación agrícola al servicio de la actividad pecuaria. La Jornada a Campo organizada por el IPCVA per-

mitió tomar contacto, además, con un caso concreto de **ganadería sostenible para pequeños y medianos productores**.

MARCADA DUALIDAD

En principio, el Ing. Agr. **Javier Caporgno**, jefe de la AER INTA Ceres, destacó que ésta es una zona que presenta limitaciones para la agri-



J. Caporgno

cultura y el tambo, y en donde predomina la actividad ganadera. Ubicó rápidamente a los asistentes en todo lo relacionado con los rasgos de temperatura y precipitaciones de esta parte de la geografía santafesina. Se refirió asimismo al producto bruto agropecuario de la región y la importancia de cada uno de los rubros.



R. Tosolini

Tras él, el geólogo **Rubén Tosolini**, de la EEA INTA Rafaela, procedió a caracterizar la región. Por cierto, el Departamento San Cristóbal se encuentra en el noroeste de la provincia de

Santa Fe, una zona con matices subtropicales, con **una estación seca en los meses de invierno, y un período de abundantes lluvias que incluye al otoño**. La precipitación promedio histórica anual es de 879 mm, aunque varía entre 440 y 1.419 mm. Las lluvias comienzan en octubre para alcanzar un pico en marzo, mientras que la evapotranspiración potencial es de 800 mm. “En general el Departamento San Cristóbal presenta **suelos heterogéneos**, desbalanceados, con predominio de limo y gran tendencia a la densificación, con horizontes subsuperficiales enriquecidos en arcilla, alta presencia de sales de sodio en grandes áreas, y un modesto porcentaje de materia orgánica”, indicó Tosolini.

El técnico advirtió que **será creciente la problemática del agua para consumo en los establecimientos**. Desde el INTA se propone su manejo mediante técnicas de captación, conducción, almacenamiento y conservación, tanto para la subterránea como para el excedente de las lluvias. “Como productores agropecuarios **tenemos que aprender a cosechar este vital fluido** y luego poder utilizarlo para el consumo humano y animal, para huertas y para un riego estratégico en donde pueda efectivamente realizarse. Debemos priorizar **tecnologías simples y eficientes**, que sean capaces de ser instaladas, mantenidas y utilizadas por los usuarios”.



C. Verra

CRÍA EFICIENTE

La historia de la empresa, **Élida Verra e Hijos SH**, se remonta a los bisabuelos de los actuales gerenciables, **Christian y Adolfo Verra**, quienes adquieren el establecimiento Santa Lucía, y años más tarde se conforma la sociedad que toma propiedad de Santa Rita. Ambos campos –actualmente dos unidades productivas a 10 km una de la otra– tienen alrededor de **600 hectáreas cada uno**, a lo que corresponde sumar otras 200 hectáreas arrendadas.



A. Verra

En total **manejan unas 1.700 cabezas**, en el contexto de un ciclo completo. **En Santa Lucía se encuentra el rodeo de cría de la raza Braford, mientras que en Santa Rita se hace la recria e invernada**, y hasta el año pasado este campo se dedicaba a generar novillos de exportación. Por razones de mercado dejaron ese nicho y **están haciendo novillo para consumo interno de 400-420 kg**. La idea es encerrar los animales en un feedlot para dejar campo libre para la agricultura.



G. Bergese

RECRÍA Y ENGORDE

A su turno, el Med. Vet. **Gabriel Bergese** y el Ing. Agr. **Roberto Gagliardo**, asesores técnicos del establecimiento, explicaron que Santa Lucía cuenta con un 25% de su superficie con alfalfa en producción, más un 10% de alfalfa degradada y un 50% de campo natural. La idea es reducir esta última superficie e incorporar algunos cultivos tanto para forraje –**praderas de megatérmicas**– como para grano.



R. Gagliardo

El rodeo de cría está compuesto por 421 vacas preñadas, 177 vaquillonas preñadas y 55 vacas vacías y vaquillonas. **Como la oferta de pasto recién se hace notoria a principio**

José Luis Spontón, director del Centro Regional INTA Santa Fe; y **Gonzalo Álvarez Maldonado**, presidente del IPCVA, junto con **Cristian y Adolfo Verra**.

EN LA NUEVA FRONTERA

o mediados de octubre, siempre se trata de que los partos ocurran en primavera, lo que se logra mediante un servicio de verano y deviene en un destete de otoño. A las vaquillonas se les brinda servicio entre los 24 y 27 meses de edad, para lo cual se insemina el 90% de las hembras y se repasa empleando un 2,3% de toros.

En general se apunta a una condición corporal (CC) 6 al parto, 5 al comienzo del servicio y nuevamente 6 al destete. Por eso cuando algo se sale de cauce inmediatamente recurren a la suplementación, en caso de ser necesario.

Se lleva adelante una aceitada planificada forrajera, estimando la oferta potencial y la demanda de pasto, para luego balancear con las cantidades de silo y de heno entregadas. Como cadena forrajera se utiliza la alfalfa en primavera, verano y otoño, más algún verdeo de verano y de invierno; el campo natural se come diferido en invierno. Por cierto, con la sequía de 2008/09 éste perdió muchas especies valiosas como forrajeras y entonces la tendencia es reemplazarlo por pasturas.

Hace ya tres años que los Verra vienen midiendo el consumo de las vacas, y les asignan desde que comienza al parto hasta el posdestete de 10 a 14 kg de MS de alfalfa. En el período seco reciben 3 kg de MS de alfalfa y 2 kg de heno.

El servicio dura aproximadamente tres meses y a los treinta días de retirar los toros se hace tacto y se divide el rodeo entre cabeza y cola de parición, lo cual ayuda mucho para el balance forrajero. Todo lo que es cabeza de parición comienza a parir a principio de septiembre, mientras que la cola lo hace desde fines de octubre y hasta el 15 de diciembre. “Hace tres años que venimos probando la inseminación a tiempo fijo. El primer año (2010) la usamos con un 60% de las vacas, y el año pasado las inseminamos a todas. Para este campo los costos del ternero por inseminación rondan los \$ 200-250 y con el uso de toros \$ 150. Cabe consignar que los Verra empezaron a producir sus propios toritos a partir de 2010”, indicó Bergese.

En los últimos tres años han obtenido un 91% de preñez, un 86% de destete y una merma



Parada Toritos

Los Verra hacen toros para uso propio. Cuando se destetan van a campo y comen rollo más 1 kg de grano y 10 kg de silo. En el plantel de cría se usan toros de 22 a 23 meses. Además de medir circunferencia escrotal, tono y simetría, están haciendo análisis seminal y han tenido muy buenos resultados.

tacto-destete del 6,5%, con una importante incidencia de la diarrea neonatal. El peso del ternero al destete en 2010 bordeó los 175 kg, con una producción de 144 kg/ha. Paralelamente han abrochado una extracción por hembra, contando las de recria y las vacas, de 0,5 ternero por año; la idea es aumentar este índice anticipando el servicio. De cara al futuro la intención es mantener la cantidad de vientres, implementar el servicio de 15 meses y aumentar la superficie de praderas, tanto en leguminosas como en megatermicas.

En cuanto al plan sanitario, no desparasitan rutinariamente sino cuando detectan una elevada carga de estos enemigos del ganado.

ENGORDE

Por su parte, Santa Rita presenta un 38% de su superficie con alfalfas degradadas, un 37% con alfalfas en producción, un 15% con verdeos de avena, y un 9% con rastrojo de sorgo. Sostiene 827 animales, de los cuales 150 novillos de 250 kg en promedio y 42 novillos de 400 kg en promedio están encerrados. Se los desteta en Santa Lucía con 175-180 kg y luego se los traslada a Santa Rita, en donde pasan a pastorear alfalfa; se logran aumentos de entre 18 y 20 kg por mes con alfalfa –materiales de los grupos 7, 9 y a veces 10- y algo de suplementación.

La idea es conformar la dieta con alimentos producidos en el campo, como silaje de sorgo y grano de sorgo, y solo adquieren el expeller de girasol, el núcleo vitamínico mineral y el nú-



Gonzalo Bergesse y Roberto Gagliardo, junto a Cristian y Adolfo Verra.

cleo proteico.

Los lotes de recría involucran a las vaquillonas para entorar este año y el próximo, en tanto los toritos de recría se encuentran pastoreando alfalfa con suplementación de silo y rollo. Dentro de las decisiones recientes se han dejado de pastorear los rastros, en tanto que las pasturas degradadas pasarán a agricultura.

BIEN DIMENSIONADO

Los planes de siembra se efectúan considerando los objetivos productivos de la empresa y las características de suelo de ambos establecimientos. Los Verra están empezando a usar herramientas de teledecepción y apuntan a ambientar ambos campos.

Entre Santa Rita y Santa Lucía sembraron algo más de 300 hectáreas de sorgo, que logró un rendimiento superior a los 4.000 kg/ha. Los planes pasan por transformar todo el sorgo en carne, y este año se va a sembrar soja y girasol, con la intención de entregar el grano y llevarse subproductos.

La venta de los animales se maneja según la tendencia del mercado, y hoy se paga mejor el animal más chico; razón que los llevó a encerrar.

El objetivo último es ser artífices del rumbo del negocio. “Estamos ante un cambio en el gerenciamiento de la empresa, porque papa deja la actividad y los dos nos vamos a encargar de la explotación, con la intención de analizar el negocio desde el plano financiero más que desde el productivo –indicó Cristian Verra–. Queremos descubrir qué es lo que más nos conviene: novillo de feedlot, de exportación, qué proporción de campo y cuánto de encierre, porque el propio mercado y las novedades tecnológicas van cambiando el escenario. La idea es responder ágilmente a estas modificaciones. El corral nos va dejar espacio para sembrar 700 hectáreas frente a las tradicionales 300-400 que veníamos cultivando por año entre sorgo y girasol. Es decir, lograr muchos kilos de carne en el menor espacio posible y hacer más agricultura. Y para eso ha sido muy importante el apoyo del Banco Nación”.

Las decisiones estratégicas se toman en familia. “Nuestro sueño es poder crecer –avisa Adolfo–. En este tiempo hemos logrado mantener lo que teníamos que no es poco en un país como la Argentina. El desafío es capacitarnos, sumarle valor agregado a lo que hacemos, y seguramente eso nos va traer el resultado que buscamos”.

Parada Corrales

Se vieron dos corrales de encierre. El de iniciación incluye animales que entraron con 200 kg y en 40 días ganaron 50 kg. Su dieta se basa en: 6,7 kg de silo de sorgo, 2,55 kg de expeller de girasol, 4,2 kg de grano de sorgo y 40 g de urea. Así, la ración reúne 17% de proteína, y se apunta a lograr una ganancia diaria de 1,2 g. Esto tiene un costo de \$/día 6,45; el gasto en alimentación asciende a \$ 4,40 por kilo de aumento de peso. Por su parte, en los corrales de terminación pudimos observar novillos que entraron con 320 kg y en 70 días ganaron 80 kg. Comen 8,5 kg de silo de sor-



go, 2,7 kg de expeller de girasol, 6 kg de grano y 90 g de urea. Al igual que la otra, esta dieta tiene 2,53 Mcal de energía/kg MS y 17% de proteína. El costo de la dieta es de \$/día 8,1 y el gasto en alimentación es de \$ 5,6 por kilo de aumento de peso.

Esto mejora

Gonzalo Álvarez Maldonado, presidente del IPCVA, indicó que “estamos recuperando el stock de vacas gracias al esfuerzo del criador ganadero, que puso todo lo que había que poner para lograrlo. Tenemos aproximadamente 1,2-1,3 millones de nuevos vientres. Necesitamos que la rentabilidad se sostenga en el tiempo, para mantener altos niveles productivos y llevar bienestar a todos”.



G. Álvarez Maldonado



J. Elizalde

VARIANTES

La jornada se completó con una serie de disertaciones por parte de destacados especialistas. **Juan Elizalde** realizó el **análisis de los sistemas ganaderos para la región**. En cuanto a la **combinación de recursos con terminación a pasto**, involucra corrales de iniciación con la utilización de forrajes en pastoreo, con y sin suplementación. Incluso puede haber una etapa pastoril y posterior terminación a corral.

Los otros esquemas posibles pasan por **una recría a pasto con terminación a corral, o una recría y terminación en condiciones de encierre**. En el primer caso se busca asegurar la terminación de los novillos con dietas energéticas, de forma rápida y eficiente, y además reducir el peso medio de la existencia para potenciar la producción de carne sobre la base del pasto. En cuanto a la recría y terminación en condiciones de encierre, se trata de un proceso que demanda menos tiempo y mayor gasto de recursos de corral.

A la hora de evaluar los **resultados económicos** de las alternativas planteadas, Elizalde concluye que:

- Los esquemas de recría y terminación basados en pasturas encuentran su principal limitante en el aprovechamiento y producción de forraje.
- Los **planteos más intensivos –corrales inicio-pasto-corrал–** permiten mejorar el aprovechamiento del pasto y la producción de carne, con lo cual generan un margen económico ciertamente superior.
- Los mejores resultados productivos y económicos se logran con alimentos ofrecidos a corral y con animales de bajo peso de encierre.



D. Faure

PARA LOS MÁS CHICOS

Finalmente, **Daniela Faure**, asesora privada a cargo del Proyecto Ganadero de la **Asociación para el Desarrollo Regional (APDR)**, y el productor **Jorge Patrono**, se refirieron a casos de **ganadería sostenible para pequeños y medianos productores**, catalogados como tales dentro de las 150-250 hectáreas.



J. Patrono

Concretamente se hizo alusión a la situación de la empresa **Don Rodolfo**, ubicada en un ambiente con clima desfavorable

y suelos ganaderos, con un rodeo inicial indefinido que tiende al Braford. Recurre a un sistema semi-intensivo flexible, con un ciclo completo según la disponibilidad forrajera y la oportunidad de negocio, que puede llevar incluso a la compra de invernada.

Los objetivos son ahora **mejorar el ingreso neto de la empresa a partir de lograr más kilos de carne por hectárea**. Esto se haría ajustando la genética por mayor fertilidad, facilidad de parto, aptitud materna y características carniceras; y también mediante el grado de terminación. Ambos disertantes concluyeron que se debe partir de un correcto análisis de situación –escala, limitantes y otros factores–. Asimismo corresponde **capacitarse y adaptar tecnologías** que permitan que la empresa familiar logre resultados económicos atractivos.