

LA PRODUCCIÓN OVINA DEMUESTRA FORTALEZAS

Periodístico. 2013. Todoagro N° 416.
www.produccion-animal.com.ar

INTRODUCCIÓN

“La producción ovina está demostrando ser un excelente negocio, con un retorno de capital muy rápido y un ciclo muy corto, por eso muchos la están eligiendo como una opción en sistemas mixtos”, destacó el médico veterinario Jorge Sosa en el marco de una jornada a campo en Tío Pujio, Córdoba.



Majada en el Establecimiento "La Choza".

Una importante jornada ovina tuvo lugar el sábado 13 de julio en el Establecimiento “La Choza”, ubicado entre Tío Pujio y Los Zorros, de propiedad del ingeniero Gustavo Vargas, quien es también productor ovino y síndico de la Cooperativa Los Pecorinos. En el encuentro se mostraron técnicas de manejo en la majada y de aplicación práctica en cada establecimiento; y a la vez se buscó fomentar el desarrollo de la actividad en la zona.

De la mano del médico veterinario Jorge Sosa, titular de la Cátedra de Producción Ovina en la Universidad del Litoral, enclavada en Esperanza, y convocado por la cooperativa ovina, se desarrollaron actividades tales como revisión de ovejas y carneros, selección de borregas, condición corporal, armado y toma de registros, manejo en el agarre ovino y método para la toma de ecografías.

En diálogo con TodoAgro, el doctor Sosa comentó que “me convocaron junto con mi auxiliar de cátedra Guillermo Fernández para dar una charla, pero yo en cambio les sugerí hacer una jornada a campo en donde los interesados debían ser partícipes activos de lo que íbamos a plantear y no meramente escuchas. Estamos trabajando sobre todo lo que es evaluación de reproductores, es decir, saber cuáles son las técnicas o tácticas que debe tener en cuenta el productor cuando tiene que seleccionar una borrega para que quede seleccionada para la siguiente majada y saber cómo determinar la posibilidad de probables infertilidades por cuestiones externas que se pueden manifestar muy fácilmente. También hemos trabajado en técnicas de condición corporal que es una manera de evaluar el estado nutricional de la majada y lo que quisimos fue trabajar en los corrales y que los productores aparte de hacer sus preguntas, sea artífices activos de la jornada”.

Al referirse al momento que vive la producción ovina en Argentina puntualizó: “Creo que en principio Patagonia es ovina por excelencia por una cuestión que no puede participar otra especie más que la ovina o caprina en esas condiciones climáticas y ecológicas. Lo que si vemos es que a partir de la instalación de la ley ovina se ha generado una fuerte impronta que todavía tiene algunos problemas en la estructura de cadena de valor, pero que tiene muchísimas perspectivas para el pequeño productor, que en 20 o 30 hectáreas pueden tener una producción muy buena y rentable, de manera que la utilización de estos campos donde se puede tener condiciones de pasturas implantadas se puede trabajar con una muy alta carga y eficiencia”.

CAMBIOS EN LA ZONA DE VILLA MARÍA

A juicio del profesional “desde la primera vez que vine a esta zona he notado un cambio enorme en cuanto a la cantidad de cabezas que se han instalado, y realmente estoy asombrado, porque por ahí vienen productores que me dicen ‘en el campo donde estoy yo hay 1.000 ovejas’, otros me dicen ‘ya tenemos 700’ y eso quiere decir que

la producción ovina está demostrado ser un excelente negocio, con un retorno de capital muy rápido, con un ciclo muy corto y eso es lo que está evaluando como muy interesante”.

Añadió que se trata de una situación que va a ir creciendo: “La mayoría de todos estos productores chicos están aprendiendo y creciendo gracias a ello, y ven que es un sistema interesante de productividad y lo incrementan de acuerdo a sus necesidades, con algunos problemas en cuanto a la comercialización. Yo sostengo que mercado hay, lo que no hay son corderos. Lo que sucede es que no es lo mismo en una estructura comercial donde hay cantidad de frigoríficos que diariamente reciben faena de animales bovinos, para una estructura que es estacionada, de poco volumen que muchas veces no deja de ser un gran negocio para ellos y por eso veo que de apoco se van acercando a la producción”.

Lo que deben trabar ahora es en la unificación de las producciones por parte de todos los que integran la cooperativa para salir al mercado con una masa de producción importante que pueda garantizar la faena y la comercialización sobre todo para una etapa del año donde no existe cordero que es desde Marzo-Abril en adelante cuya alternativa es producir el cordero pesado, hacer una zafra de cordero liviano para fin de año y después el cordero debe ser pesado y trozado, de manera que la ama de casa pueda ir al supermercado a comprar 1 kg de cordero y consumirlo.

¿Hay alguna raza mejor que otra para este tipo de ambientes?, preguntó TodoAgro. “Creo que si uno piensa en producción de carne, la Texel es una raza que demuestra alta tasa de crecimiento y un ojo de bife muy magro. Luego hay razas carniceras que ya se encuentran en la zona como la Hampshire Down, que aquí está bastante arraigado y de la cual la asociación de criadores está tratando de mejorar la grasa, el ojo de bife, la calidad de la lana, de manera que también es una raza que para producir carne es una alternativa interesante”, indicó Sosa.



LA FUERZA DEL ASOCIATIVISMO

Un aspecto importante para ser protagonista en la cría y producción ovina, es el asociativismo. Y la Cooperativa Ovina Los Pecorinos, integrada por productores de la zona de Villa María es un buen ejemplo para lograr avanzar más rápidamente y aprovechar todo el potencial de la actividad.

El ingeniero Alejo Ferrero es el actual presidente de la cooperativa y le comentó a TodoAgro: “Estamos llevando adelante esta jornada aquí en el paraje La Chozza, por las inquietudes de los productores y nuestro trabajo por actualizarnos. Hemos formado un nuevo grupo en forma privada y la idea es ir capacitando a esta gente que se va incorporando. Al núcleo originario que es Los Pecorinos, se ha integrado un grupo llamado Los Manchegos donde hay gente de Hernando, Uchacha, El Fortín, Villa María y la zona”.

La Cooperativa ovina Los Pecorinos está integrada por 7 productores, que explican unas 1500 ovejas. Ponen el eje en el negocio de producción de carne ovina y puntualmente la venta de corderos. “La lana es algo secundario, y hoy en día se complica por el tema del bajo precio que tiene. Lo que estamos tratando es darle un valor agregado, hemos mandado a lavar lana, se ha comprado algunas rucas y se les da un pequeño trabajo a hiladoras que tejen prendas”, dijo Ferrero, quien tiene un campo en la zona de Los Zorros.

Agregó que “uno siempre apunta a crecer mucho más, pero por ahí se complica la venta de corderos. Estamos buscando canales de comercialización para hacerlo de manera formal y en cantidad. Primero deberíamos arrancar con el cordero completo pesado o media res, para luego pasar al trozado”.

Ferrero señaló que no hay secretos para una cría eficiente, pero hay que entender que para producir carne ovina, “primero tiene que gustarte, y como toda actividad ganadera lleva su trabajo de todos los días, y tiene complicaciones. El objetivo de un productor ovino actual debe apuntar a tener buenas instalaciones y dedicarle mucho tiempo. Este último diría yo que es el problema que hoy por hoy estamos viendo en la zona, el tema del tiempo que se le dedica porque se están despoblando los campos y no hay gente que quiera vivir en el campo, y esa es una de las condiciones que tiene esta actividad”.

Dijo que para ver planteos eficientes, no hace falta ir muy lejos. “Tenemos muy buenas zonas productoras como puede ser Corrientes o la Patagonia misma con todos sus problemas. Pero esta zona es una privilegiada para

la cría de ovejas, solo que no se tiene mucha tradición, entonces hay muchas cosas que corregir y por eso hacemos este tipo de jornadas para mejorar lo que tiene que ver con la producción”.

TESTIMONIOS OVINOS

Médico veterinario Andrés Costa, productor de El Fortín

Yo soy productor bovino, pero tengo una majada de aproximadamente 300 ovejas madres hace unos 15 años en el campo y formo parte de la cooperativa Los Pecorinos. He venido a participar de esta jornada porque quiero crecer en producción viendo también la posibilidad de comercializarlo más ágilmente y dentro de los reglamentos.

No sé si la producción ovina va a formar parte de la totalidad de mis actividades, pero estoy seguro que será una gran parte. Yo creo que es un sector que tiene mucho futuro porque la carne ovina es una alternativa con mucha salida que tiene mucha aceptación.

La ventaja de la producción ovina es que para arrancar no necesitas tener una inversión muy grande, y eso hoy en día es muy importante y te permite atraer mucha gente al sector. Por el lado de las contras, está la parte comercial y sanitaria, lo que es la faena y demás. Por eso estamos trabajando en la zona para encontrar un lugar donde faenar y que nos convenga a todos para encontrar un precio justo y que sea un negocio para todos los integrantes de la cadena.

Las posibilidades de crianza que tenemos en esta zona son muy amplias a diferencia de otros lugares como el sur, nosotros podemos suplementar las dietas y eso a ellos se les complica. Por lo que creo que nosotros de esa manera podemos crecer en cantidad y calidad.

Sergio Weilenmann y Rubén Ghio, productores de la zona de Ucacha

Sergio Weilenmann, productor ovino y lechero de Ucacha, estuvo presente en la jornada: “Nosotros comenzamos hace seis años aproximadamente con esta actividad en el campo de mi padre, nosotros somos productores lecheros y en un principio anexamos diez borregas y un carnero hasta llegar a casi sesenta madres lo que significa unos cuarenta cordero año. Creo que es un microemprendimiento personal con la aspiración de llegar a cien madres y mejorar la eficiencia reproductiva para tener más desleche.

Creo que cada vez hay más demanda de corderos, y cuando uno comienza a hacerse conocido tiene demanda de animales, a la gente le gusta el cordero y es algo que hay que comenzar a imponer como una alternativa a la de vaca o cerdo. En mi caso el cordero que criamos en el de entre diez y quince kilos, que es lo que se consume en la zona y tiene más rápido mercado.

Nosotros lo que hacemos es vender por bulto o sea, se vende por unidad y tiene un costo de entre 450 y 500 pesos por cordero; y a mí me cuesta producirlo unos 150 pesos. Creo que a medida que tenemos un mayor número de desleche el número mejora.

A su turno Rubén Ghío indicó: “Yo pertenezco al club de Caza y Pesca Alas Coloradas en Ucacha. Manejamos un predio con una laguna muy grande y comenzamos con dos ovejas para mantener el pasto corto y hoy tenemos un lote de cincuenta madres y se ha convertido en un emprendimiento.

Lo que nos ha hecho ver este tipo de actividades de capacitación es que uno con un buen manejo y teniendo un buen sistema, logramos mayores producciones como pueden ser los mellizos y entonces la ecuación cambia totalmente y creo que ahí está el negocio, a diferencia de antes que en el campo se obtenía solo una cría por madre.